

“売れる商品”に育てる! 地元・徳島で売ってみる!

商品開発の悩みから商談のコツまで専門家がサポート。

さらに徳島県内の空港・駅・道の駅等のバイヤーに売り込む場も用意。

小さな事業者でも販路づくりに挑戦できます。

参加無料

参加事業者募集中!

締切 令和8年1月9日(金)

【事業の内容】

6次化勉強会

商品開発から販路開拓まで、専門家による集中講義。

※第1部／第2部 どちらか一方の参加も可能です。

日時 令和8年1月15日(木) 13時～15時

会場 徳島ワシントンホテルプラザ 11階 若葉
(徳島県徳島市大道1丁目61-1)

オンライン参加 ZoomによるWeb配信
※ZoomのURLはセミナー申込後にお送りします。



第1部 (13時～14時)

失敗しない農業者の 新たな商品開発

エムズファクトリー合同会社 宮崎政喜 氏



第2部 (14時～15時)

6次産業化の ビジネス展開と販路開拓

有限会社仙台屋 小野寺正博 氏

2時間で学ぶ!
商品開発と販路開拓



何でも相談会

商品づくりの疑問や商談の不安を、 専門家（宮崎政喜氏・小野寺正博氏）と一緒に解決。

日時 令和8年1月15日(木) 9時～12時、15時～17時

会場 徳島ワシントンホテルプラザ 11階 若葉
(徳島県徳島市大道1丁目61-1)

オンライン参加 ZoomによるWeb配信
※ZoomのURLはセミナー申込後にお送りします。



地元商談会

日時 令和8年2月6日(金) 10時～17時

会場 東部防災館 おきのすインドアパーク
イベントスペースB・キッチンスタジオ（予定）
(徳島県徳島市東沖洲1丁目8)

招聘予定バイヤー 空港・駅・サービスエリア・道の駅・土産店等バイヤーを予定

地元商談会

空港や駅の売店、道の駅などに



お問い合わせ先

「6次産業化相談会・県内商談会等実施業務」事務局（有限会社永瀬事務所）

TEL: 03-6256-9494 (平日9:30～17:00)

E-mail: tokushima2@buyersguide.jp 担当：永瀬

参加申込方法

申込締切 令和8年1月9日（金）

右の二次元コード、下記申込サイトまたは申込書ご記入後FAXにてご送付ください。

<https://office-nagase.co.jp/tokushima/entry/>



参加申込書

申込日：令和 年 月 日

事業者名			
フリガナ			
ご担当者名	所属・役職		
所在地	〒		
ご担当者の連絡先	TEL		携帯電話
	E-mail		
ホームページアドレス			
【6次化 勉強会】	第1部： <input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> オンライン参加		
	第2部： <input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> オンライン参加		
	参加方法： <input type="checkbox"/> 会場参加 <input type="checkbox"/> オンライン参加 希望時間： <input type="checkbox"/> 9時～12時 <input type="checkbox"/> 15時～17時（1事業者当たり30分を予定。 ただし、申込状況や相談内容によっては延長も可能） 相談内容： <input type="checkbox"/> 商品開発 <input type="checkbox"/> 販路開拓		
【地元商談会】	<input type="checkbox"/> 参加 <input type="checkbox"/> 不参加		
	提案商品		

主催 とくしま六次産業化推進連携協議会

運営

「6次産業化相談会・県内商談会等実施業務」事務局（有限会社永瀬事務所）担当：永瀬

TEL: 03-6256-9494 (平日9:30~17:00) FAX: 03-6256-9495

E-mail: tokushima2@buyersguide.jp