

参加
事業者
募集



にし阿波事業者 商談力等強化支援

商品・サービスのブラッシュアップに向けた研修やアドバイザーによる視察訪問等を実施し、にし阿波（美馬市、三好市、つるぎ町、東みよし町）事業者の商談力向上を支援します！

支援内容

学べます！

オンライン販路開拓塾

商談のコツからクロージングまで、プロのノウハウを動画でお伝えします。

プロが指導！

専門家による事前個別指導

各事業者の状況をヒアリングし、オンラインで個別指導を行います。

実践！

アドバイザーが訪問研修

県内外のアドバイザー（バイヤー等）が事業者を訪問視察。

日時	令和7年9月18日（木）、19日（金）（どちらか1日に実施します）
場所	各事業者製造場所等
所要時間	1事業者あたり1時間程度

支援します！

フォローアップ

訪問研修終了後、販路拡大等に向けた改善ポイントやアプローチ法についてフォローアップ。

申込方法

右の二次元コード、
下記申込サイトまたは申込用紙から
<https://office-nagase.co.jp/nishiawa/entry/>

お問い合わせ

にし阿波事業者商談力等強化支援ツアー運営事務局
（有限会社永瀬事務所内）
電話：03-6256-9494 FAX：03-6256-9495
E-mail: tokushima1@buyersguide.jp

申込期限

令和7年8月20日（水）
17:00まで



主催：徳島県 西部総合県民局

[参加条件]

次の(1)から(7)を全て満たすこと。

- (1) にし阿波管内に主たる事業所を有する事業者であること。(個人事業主を含む)
- (2) 今後販路拡大に向けた県外企業等との商取引を目的とした商談意欲があること。
- (3) 訪問研修に対応できる担当者がいること。
- (4) 事前研修、フォローアップ等への参加が可能であること。
- (5) 県又は委託事業者が実施するアンケート、聞き取り調査等に対応すること。
- (6) 法令遵守上の問題を抱えていないこと。
- (7) その他、参加することについて不適当と認められる事由を抱えていないこと。

※応募多数の場合は、抽選で事業者を決定する。

申込書

申込日：2025年 月 日

事業者名			
フリガナ		所属・役職	
ご担当者氏名			
所在地	〒		
ご担当者の連絡先	TEL:		
	FAX:		
	E-mail:		
	携帯電話:		
ホームページアドレス			
相談希望商品	①		
	②		